



### 名前

中田 直希 (Nakada Naoki)

### プロフィール

鹿児島県奄美大島で生まれ育ち、新卒でブロードマインド株式会社へ入社。自身の経験から、「お客様にはお金で苦勞をさせたくない」という強い想いで活動中。地方の情報格差も肌で感じ、情報の非対称性がある金融業界で、「お客様のリテラシー向上」に貢献。資産運用・不動産・相続・保険など幅広い分野に精通しながら、もともと知識がなかったからこそできる、わかりやすい解説と、総合金融コンサルティングによる幅広いアドバイスが評判。

### 専門分野

- ・資産運用
- ・総合金融コンサルティング
- ・ライフプランニング
- ・相続

### 資格など

- ・MDRT会員
- ・COT会員
- ・TLC(生命保険協会認定FP)
- ・IFA(証券外務員1種)
- ・ファイナンシャルプランニング技能士2級
- ・相続診断士

## 保険相談についてのインタビュー回答

### Q1: 保険相談はどのように選んだら良いのでしょうか？



中田さん

◀ 社会保険、資産状況、家族構成、資産運用、ライフプランなどの要素を総合的に判断して相談できるのが良いと思います。

### Q2: 保険相談のメリットはどこでしょうか？



◀ ご自身が加入している内容の振り返りにもなりますし、ライフプラン全体の整理にもなります。

### 中田さん Q3: 保険相談はなぜ無料なのでしょう？

---



弊社(ブロードマインド)では住宅ローン、金融商品仲介、不動産仲介、保険代理業務など多岐にわたる事業を行っているためです

中田さん

### Q4: 保険相談はどんなタイミングが良いのでしょうか？

---



市況変化もあるため最低限4~5年毎には相談されると良いかと思います。タイミングは様々ですが、資産状況の変化やライフイベント毎に相談が望ましいです。

中田さん

### Q5: 保険相談はどんな人におすすめなのでしょう？

---



どなたでもおすすめです！保険だけでも非常に複雑で全体把握が難しいため、私は相談しなくて良いかな・・・という方でも好評いただいております！

中田さん

### Q6: 保険相談の注意点はありますか？

---



1時間少々のお時間をいただくことが多いため、オンラインの場合でもご自宅にて対応くださいませ。

中田さん

## Q7:保険相談は店舗に必ず行かなければならないのでしょうか？

---



中田さん

◀ オンライン、ご自宅、自宅近くの飲食店なども可能です。

## Q8:ブロードマインド保険相談の強みを教えてください！

---



中田さん

◀ お客様のお聞きになりたいことから、あまり見えていない課題の抽出まで、広い視野で相談できることが強みです。同年代の方が気にされていることもお客様に落とし込んでお伝えすることができるため、期待を超えるサービスが良かったと好評頂いており、嬉しく思います。

## 関連記事

- ▶ [2024年最新!保険相談おすすめ比較ランキング!](#)
- ▶ [ブロードマインド保険相談の評判・口コミは?](#)

[当メディアの著者・編集者・監修者に戻る](#)